

小規模事業所対象の顧問型サポート

ハイテクサービスの「小規模事業所対象の顧問型サポート」とは、主に従業員 10 人以下の小規模事業所を対象とした「パソコンと販促活動のサポート」を毎月行う顧問型のサポートサービスのことをいいます。

月に 3 回訪問する事で、私がこれまで 30 年以上にわたって経験してきた事・実績を上げてきた事を惜しみなく提供し、社長の「参謀役」として、共に知恵をしぼり、汗を流し、サポートさせていただきます。

なお、今まで

「パソコンサポート」においては、2003 年 1 月から 2014 年 5 月まで 11 年以上行ってきており、延べ 1,200 件以上の出張サポート実績を積んできております。

(電話・FAX・メールでのサポートも含めると数えきれません)

「販促サポート」においては、10 年間連続ソフトメーカーへの展示会での集客のお手伝い・大手書店への POP やポスターなどの飾りつけお手伝い・セミナー主催・7 業種(広告・通信機・OA 機器・情報サービス・リフォーム・WEB・保険)の営業経験(法人への新規開拓中心)と実績があります。

お客様のご要望にそえるよう努力は惜しみません。ご期待ください！！

〔顧問契約料〕

①月額 3 万円コース

- ・月に 3 回の訪問サポート(1 回目と 2 回目：2 時間～3 時間、3 回目：1 時間半～2 時間半)
- ・3 案件まで、電話又はメールで問題解決(どんな相談でも OK)

②月額 5 万円コース

- ・月に 3 回の訪問サポート(1 回目～3 回目：5 時間～6 時間)
- ・3 案件まで、電話又はメールで問題解決(どんな相談でも OK)

※①・②のどのコースも 3 ヶ月毎のご契約となります。

(但し、万が一、1 ヶ月終了時点で納得のいく仕事内容でなければ契約終了して構いません)

※①・②それぞれのコースに応じて、1 ヶ月にご提供できるサポート範囲が決まってくるので、お客様とお打合わせの上、ご要望に合った最適プランをご提供させていただきます。

※上記の、顧問契約以外で、新たに出張が必要なトラブルが発生した場合には、通常料金よりも 2,000 円割引で対応させていただきます。

※上記金額は、全て税込となっております。